



I mer än femton år på utbildningsmarknaden har Nercia inspirerat och utvecklat tusentals medarbetare i våra uppdragsgivares företag. Men det är inte bara de som har vuxit och blivit skickligare, det har vi också. Bland våra kunder finns bl a Ericsson, SAAB och Posten Sverige.

Våra ledord är relation, inspiration, kompetens och resultat.

Nercia arbetar idag inom tre affärsområden: Diplomutbildningar; Företagsanpassade program; samt Yrkeskraft. I våra affärsområden utvecklar vi individer

och effektiviserar företag inom både privat och offentlig sektor. Våra kompetensområden är ledarskap, ekonomi och marknadsföring, data, språk och teknik.

Vi är idag 26 medarbetare, 140 konsulter och finns i Örebro, Karlstad, Katrineholm, Linköping och Västerås.

Kan du skapa resultat och göra intryck? Är du en av de säljare vi söker?

Nu satsar vi på **säljare** • Diplomerad Marknadsekonombildning
Örebro och söker • Företagsanpassade program

Som säljare på Nercia ansvarar du för vårt utbud av Företagsanpassade program eller Marknadsekonombildningen. I båda affärsområdena har du eget ansvar för att boka dina kundbesök samt genomföra och följa upp dem. I arbetsuppgifterna ingår marknadsbearbetning, presentationer, offertskrivningar, förhandlingar och avslut.

Som säljare för Marknadsekonombildningen bearbetar du potentiella kandidater direkt. Du identifierar själv potentiella kandidater som vill ta ett kliv framåt i karriären.

I ditt arbete möter du framförallt säljare, men även projektledare, produkt-, sälj- och marknadschefer etc.

Som säljare av Företagsanpassade program fungerar du som projektledare för

de affärer du drar in. Dina kunder är medelstora och stora företag: Kontaktpersonerna är ofta personalchefer, utbildningschefer, avdelningschefer, produktionschefer, vd osv. Du kommer att etablera och utveckla kundrelationer inom befintliga och nya kundgrupper, med fokus på ett fördjupat samarbete med våra kunder.

Vad krävs för att lyckas?

För att lyckas ska du vara självständig, resultatintresserad, ha stort driv och engagemang samt vara uthållig. Verbal förmåga och att vara smidig i relationerna med kunder i telefon och på kundbesök är viktiga egenskaper. Att göra affärer och skapa kontakt med personer på olika nivåer är det du trivs bäst med. Det är meriterande om du har erfarenhet av tjänsteförsäljning och dokumenterat goda säljresultat.

För att passa in i vårt gäng bör du vara prestigelös, social och ambitiös med en god portion humor. Vi erbjuder ett spännande arbete i ett expansivt och stabilt företag där

det finns goda utvecklingsmöjligheter för dig. Vår vision är att bli Mellansveriges mest kända utbildningsföretag för att utveckla individer och företag.

Ansökan

Sista ansökningsdatum är **1 februari, 2011**. Urval sker löpande. Ansökan med CV och personligt brev skickas med e-post till Johan eller Daniel, se nedan. **Övriga krav:** Körkort.

Kontakt

- Johan Stunz, tfn 070-399 03 00, e-post: johan@nercia.se
- Daniel Bergqvist, tfn 073-626 81 14, e-post: daniel@nercia.se

Välkommen in i en värld full av inspiration, kompetens och relationer!

NERCIA
UTBILDNING
– En partner för utveckling